

Neuerscheinungen Oktober 2009



Praxisfragen der Unternehmenssanierung

Gerade in Zeiten der weltweiten Wirtschaftskrise ist für Unternehmer die Früherkennung einer Krise des eigenen Unternehmens besonders wichtig. Dieser Leitfaden gibt einen guten Überblick über die wichtigsten praxisrelevanten Fragestellungen der Krisenfrüherkennung, -prävention und Unternehmenssanierung.

Musterbeispiele runden das Werk ab und sollen zu dessen Benutzerfreundlichkeit für Manager, Aufsichtsräte, Aktionäre, Journalisten und die interessierte Öffentlichkeit beitragen.

Sichern Sie sich Ihr Wissen zu diesem Thema noch heute mit Ihrer Bestellung – per E-Mail, Fax, Post oder Online – und Sie sind umgehend informiert.



Erben – Schenken – Stiften

Dieser Ratgeber behandelt die Grundzüge des Erbrechts und gibt wertvolle Tipps zur richtigen Abfassung eines Testaments. Weiters wird die gesetzliche Erbfolge sowie das Pflichtteilsrecht erläutert.

Die Privatstiftung stellt gerade für die unentgeltliche Vermögensweitergabe einen wesentlichen Baustein dar. Hier werden sowohl die rechtlichen als auch steuerlichen Rahmenbedingungen der Privatstiftung dargestellt und gezeigt wie die Privatstiftung steueroptimal genutzt werden kann.

Zahlreiche Beispiele zeigen, worauf bei Schenkungen geachtet werden muss.

Weitere Infos und Bestellung auf www.dbv.at

Praxisfragen der Unternehmenssanierung

Inhaltsverzeichnis

Kapitel 1 Die Unternehmenskrise

1,1-3 Krisenursachen, Krisenarten, Krisenfrüherkennung

Kapitel 2 Vermögensstatus & Fortbestehensprognose – Sanierung durch Krisenfrüherkennung

2,1 Krise und materielle Insolvenz – Bestimmung der Sanierungsbedürftigkeit gemäß der österreichischen Rechtsordnung

2,2 Vermögensstatus als Teil der insolvenzrechtlichen Überschuldungsprüfung

2,3 Die Fortbestehensprognose als Kern der insolvenzrechtlichen Überschuldungsprüfung

2,4 Praxiserfahrungen mit Fortbestehensprognosen

2,5 Einschätzung der Effektivität von Fortbestehensprognosen

Kapitel 3 Kapitalorientierte Sanierungsinstrumente

3,1 Kapitalorientierte Außenfinanzierungsinstrumente

3,2 Kapitalorientierte Innenfinanzierungsinstrumente

3,3 Finanzierung durch Vermögensumschichtung

3,4-5 Andere Finanzierungsmöglichkeiten, Öffentliche Mittel, Unterstützungen

Kapitel 4 Überblick über die Eigenkapitalersatzrechtsbestimmungen

4,1-2 Einleitung, Grundtatbestand (§ 1 EKEG)

4,3 Wann liegt eine Krise im Sinne des EKEG vor?

4,4 Welche Kredite sind vom EKEG erfasst?

4,5 Vom EKEG erfasste Gesellschaften

4,6 Vom EKEG erfasste Gesellschafter

4,7 Rechtsfolgen, Rückzahlungssperre

4,8 Eigenkapitalersetzende Gesellschaftersicherheiten

Kapitel 5 Sanierungsmöglichkeiten – Verfahrensrechtliche Grundzüge einschließlich der Geschäftsführer-/Gesellschafterverpflichtungen und Haftungen

5,1 Außergerichtlicher (stiller) Ausgleich

5,2 Gesetzliche Sanierungsinstrumente

5,3 Ausblick auf das neue Insolvenzrecht

5,4 Haftungsbestimmungen

Kapitel 6 Steuer- und Sozialversicherungsrechtliche Aspekte

6,1 Einkommen- und Körperschaftsteuer

6,2 Umsatzsteuer

6,3 Lohnsteuer und Sozialversicherungsbeiträge

6,4 Pflichten und Haftungen der gesetzlichen Vertreter

Anhang

Literatur-, Stichwort-, Paragraphen- und Abkürzungsverzeichnis, BDO-Unternehmensdarstellung

Bestellhinweise: Praxisfragen der Unternehmenssanierung

Inhalt	6 Kapitel, Literatur-, Stichwort-, Paragraphen- und Abkürzungsverzeichnis	
Umfang	124 Seiten, Format 17 x 24 cm	ISBN: 978-3-7041-0446-5
Lieferung	Zzgl 10% USt, einschließlich Verpackung, zzgl Portokosten	
Zahlungskonditionen	Zahlbar netto ohne Abzug binnen 14 Tagen	



KLIENTMAGAZIN – Sichern Sie sich jetzt Ihren Vorsprung für 2010!

Aktuelle Information für Ihre Klienten im Abo als **PDF-** und/oder **Printversion**

Warum Klientenrundschriften?

Geben Sie jedem Ihrer Klienten das Gefühl, dass sie regelmäßig an ihn denken! Klientenrundschriften sind die erfolgreichsten Marketinginstrumente, um Beratungsleistung greifbar zu machen und zu verkaufen.

Ihr Nutzen:

- ☞ Effizientes Klientenbindungsinstrument
- ☞ Individuelle Gestaltung mit geringem eigenen Aufwand
- ☞ Weckt Beratungsbedarf beim Klienten

Nutzen für Ihre Klienten:

- ☞ Aktuelle Information über wichtige Änderungen und Neuerungen
- ☞ Hinweise und Tipps für die Unternehmensführung
- ☞ Anregungen und Ideen, die Sie mit Ihnen besprechen und umsetzen können

4 Themenbereiche in jeder Ausgabe:

- ◆ Steuerrecht ◆ Sozial- und Arbeitsrecht ◆ Finanzen/Betriebswirtschaft ◆ Recht allgemein

Erscheinungstermine 2010: KW 2, KW 16, KW 36, KW 47

☞ Nähere Informationen und Preise unter www.dbv.at/Klientenmagazin.asp

Kostenloses Belegexemplar anfordern unter office@dbv.at

Auch als elektronische Ausgabe erhältlich:
Bestellen Sie Ihre Pdf-Datei!



Weitere Fachliteratur aus Steuer- und Wirtschaftsrecht mit Prospekten und Inhaltsverzeichnissen auf www.dbv.at

✂ Bitte abtrennen:

Ihr Bestellformular: Fax: 0316 / 38 30 43

ACHTUNG Bruttopreise!



dbv-Verlag für die Technische Universität Graz

Geidorfgürtel 20
8010 Graz

Kunden-Nr

--	--	--	--

Bitte anführen

	Praxisfragen der Unternehmensanierung	
..... Stk	€ 19,80	€ 18,15
	1 Stk	ab 2 Stk
	Erben, Schenken, Stiftungen	
..... Stk	€ 18,40	€ 16,50
	1 Stk	ab 2 Stk
	Jahrbuch Stiftungsrecht 2009	
..... Stk	1 Stk	€ 44,80
	Jahrbuch Bilanzsteuerrecht 2009	
..... Stk	1 Stk	€ 38,80

Preise je Stück inkl 10% USt zzgl Porto

Ein **kostenloses Belegexemplar** des KLIENTMAGAZINS (Weitere Infos finden Sie auf www.dbv.at/Klientenmagazin.asp)

Name/Firma:			
Zu Händen:			
Straße:			
PLZ/Ort:	A-		
Telefon + Fax:	Tel:	Fax:	
E-Mail:			<input type="checkbox"/> E-Mail Information erwünscht
Datum:			<input type="checkbox"/> Bücher gemeinsam ausliefern